DER BEGINN EINER WUNDERBAREN PARTNERSCHAFT

GETTYGO

WWW.GETTYGO.DE

GETTYGO – IHR PARTNER FÜR MEHRWERTE

GETTYGO ist der Online-Großhändler für Reifen, Felgen, Kompletträder und KFZ-Teile. Mit einem Team aus über 50 Mitarbeitern und mehr als 175 leistungsstarken Handelspartnern bedienen wir neben dem deutschen Markt auch Österreich sowie von unserem Standort Straßburg aus, die Märkte in Frankreich, Spanien und Belgien.

GETTYGO agiert als Großhandel mit dezentralen Lagern. Das Geschäftsmodell basiert auf zentraler Fakturierung per Sammelrechnung für sämtliche bei GETTYGO angeschlossenen Lieferanten. Diese werden allesamt von der Buchhaltung in unserem Hause bearbeitet.

Für Kunden bedeutet das: einheitliche Lieferbedingungen und eine Rechnungsstelle für alle Bestellungen sowie nur ein Kontakt für sämtliche Lieferanten.

Für Sie bedeutet das: ein Kontakt und eine Rechnungsstelle für sämtliche Kunden und Bestellungen.

Dabei liefern wir noch weitere Mehrwerte. Wir stehen auch als Online-Unternehmen unseren Kunden bei der Kaufabwicklung mit persönlicher Betreuung kompetent zur Seite. Wir sind der Ansprechpartner rund um alle Bestellungen, ob Liefertermin, Reklamationen, produktspezifische oder technische Fragen. Dieser direkte Draht ist Teil unserer DNA und schafft Vertrauen – ein wesentlicher Faktor für unsere Leistungsstärke.

Unsere ausgeprägte Kundenorientierung und die damit verbundene hohe Servicequalität wird in der Branche auch offiziell honoriert: In den Jahren 2018 und 2020 hat GETTYGO den Best Brands Award in der Kategorie Reifenhändler gewonnen.

MEHRWERTE FÜR UNSERE PARTNER

KOOPERATIVE PARTNERSCHAFT

Die Zusammenarbeit mit unseren Lieferanten betrachten wir als Win-Win-Situation auf der Basis eines fairen, wertschätzenden und partnerschaftlichen Umgangs. Wir haben stets ein offenes Ohr, sind im Dialog und arbeiten zielgerichtet an einer gemeinsamen Linie.

HOCHWERTIGER KUNDENSTAMM

Bei uns wird jeder Kunde auf Branchenzugehörigkeit geprüft. So sind bei uns nur Unternehmen aus dem Bereich B2B angelegt, die einen Reifenhandel, eine Werkstatt oder einen Autohandel mit Montage betreiben, nachgewiesen durch Gewerbeschein oder Recherche.

ATTRAKTIVER ABSATZKANAL

Die Anzahl kaufender Kunden bei uns bewegt sich im soliden fünfstelligen Bereich, die meisten davon sind Stammkunden. So erreichen Sie mit GETTYGO ein breites und attraktives Kundenklientel. Welche Kunden Sie auf welchen Ländermärkten erreichen möchten, legen wir gemeinsam fest.

HOCHMODERNE BESTELLABWICKLUNG

Gemeinsam mit unserem Software-Dienstleister gewährleisten wir eine reibungsfreie Bestellabwicklung. Unser System aktualisiert permanent, nahezu in Echtzeit, die Bestandsdaten, passt also Ihre Bestände und Preise an. Zur Einrichtung und genauen Erläuterung der Bestellabwicklung erfolgt zu gegebener Zeit eine ausführliche Abstimmung.

KUNDENKOMMUNIKATION

Unsere erfahrene Kundenbetreuung übernimmt den Kontakt zwischen Lieferanten und Kunden, beantwortet Fragen zu Produkten oder kümmert sich um etwaige Probleme bei einer Bestellung. Der Großteil der Anfragen wird dabei von uns direkt beantwortet, eventuelle Rückfragen beim Lieferanten erfolgen qualifiziert und zielgerichtet.

ZENTRALFAKTURIERUNG

Wir sind ein Großhandel, das bedeutet, unsere Lieferanten fakturieren an uns und wir an unsere Kunden. Damit übernehmen wir das Bonitätsrisiko für alle Bestellungen. Die Kommunikation von Lieferantenseite läuft über unsere Buchhaltung. Somit entfällt Ihrerseits der Aufwand für die Bonitätsprüfung, die Erstellung von Einzelbelegen, die Verwaltung von SEPA-Mandaten, das Mahnwesen und vieles mehr.

AUFTRITT ALS ANONYMER ANBIETER

Bei GETTYGO können Sie ihre Produkte, etwa aus geschäfts- oder wettbewerbspolitischen Motiven, auch anonym anbieten, Ihr Firmenname bleibt für den Kunden also verborgen.

ÜBER 15 JAHRE BRANCHENERFAHRUNG

In über 15 Jahren am Markt haben wir uns ein breites Know-how im Online-B2B-Handel und im Reifengeschäft erarbeitet. Viele unserer langjährigen Mitarbeiter verfügen darüber hinaus über eine noch weitergehende, vielschichtige Branchenkenntnis, von der auch Sie profitieren können.

STETIG WACHSENDES UNTERNEHMEN

Im Reifenmarkt sind wir ein etablierter, aber auch ambitionierter Großhandel. Dem entsprechend streben wir auch weiterhin ein gesundes Wachstum an. Davon können Sie nicht nur Teil sein, sondern auch selbst profitieren.

SYSTEME ZUR QUALITÄTSSICHERUNG

Wir haben intern intelligente Systeme zur Qualitätssicherung installiert. Unter anderem vermeiden wir dadurch Falschbestellungen unserer Kunden, können Lieferverzug erkennen und mögliche Preisfehler abwenden. Auf allen Ebenen ist unser Ziel ein automatisierter und reibungsloser Bestellvorgang für alle Beteiligten: Kunde, GETTYGO und Lieferant.

1 ANSPRECHPARTNER

Schlanke Prozesse: GETTYGO ist der einzige Ansprechpartner für Kunden und Lieferanten.

1 RECHNUNGSSTELLE

Zeitersparnis: Lieferanten profitieren von nur einer Rechnungsstelle für sämtliche Kunden und Bestellungen.

1 FAKTURIERUNG

Mehr Sicherheit: GETTYGO übernimmt das komplette Bonitätsrisiko für alle Bestellungen.

1 MARKTZUGANG

Effektiver Hebel: Die GETTYGO Online-Plattform eröffnet Lieferanten einen äußerst attraktiven Absatzkanal.

GETTYGO

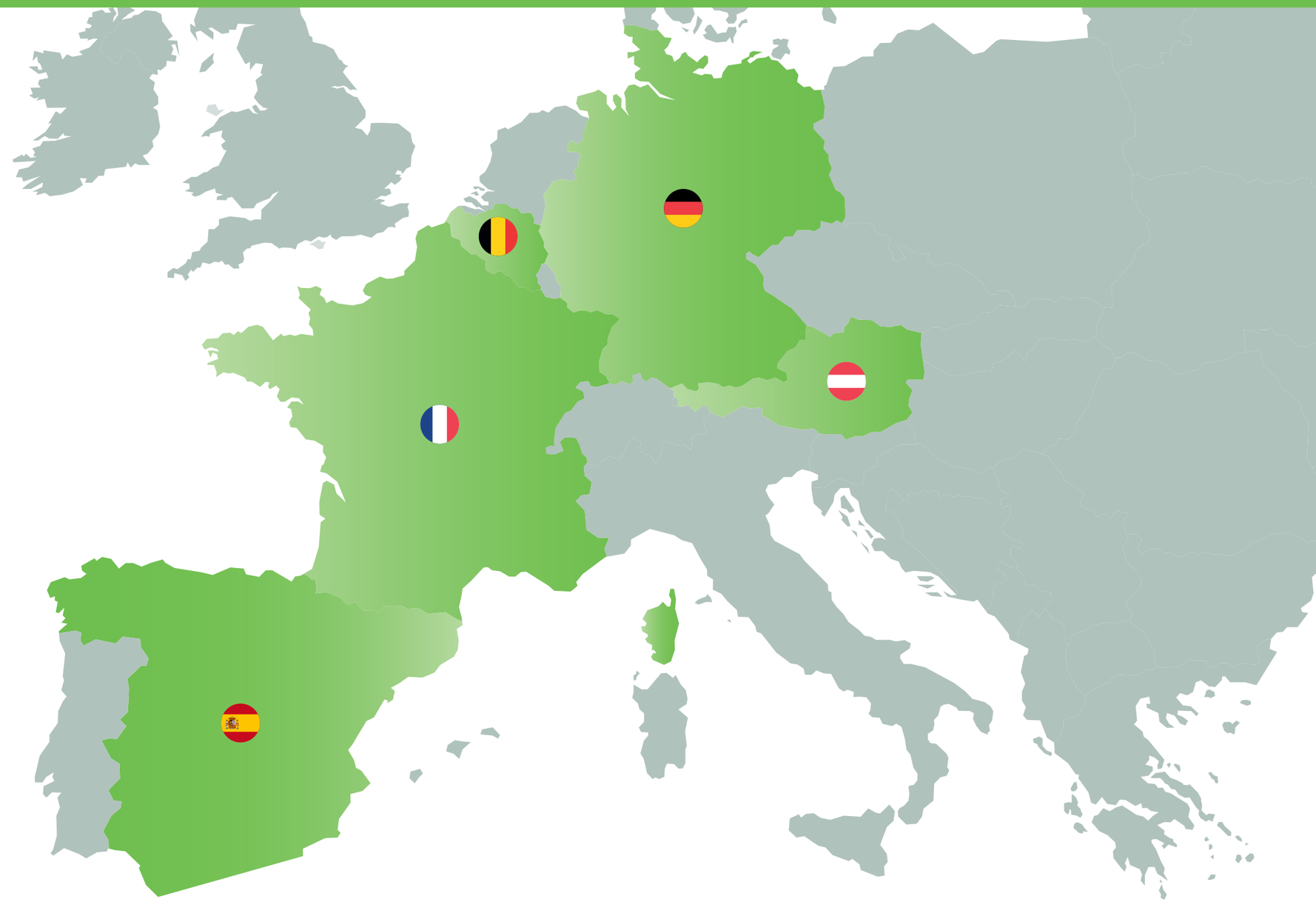
20
MIO. REIFEN AUF LAGER

175
LIEFERANTEN

15
JAHRE ERFAHRUNG

5
LÄNDER

ÜBER 3,5 MIO. VERKAUFTE REIFEN JÄHRLICH IN 5 LÄNDERN EUROPAS



GETTYGO

Stand: September 2021

WAS SIE ALS PARTNER MITBRINGEN SOLLTEN

MARKTFÄHIGE PREISE

Als Anbieter legen wir großen Wert auf Seriosität, daher sollten Ihre Preise marktfähig sein. Nur so werden Sie auch die gewünschten Umsätze mit unseren Kunden erzielen.

AUSREICHENDER PHYSISCHER BESTAND

Wir wollen unseren Kunden optimale Lieferqualität bieten, gerade hinsichtlich Warenverfügbarkeit und Liefergeschwindigkeit. Dafür arbeiten wir mit leistungsstarken Lieferanten, die auch einen entsprechenden physischen Bestand der Ware garantieren können. Abgesehen von Nischenlieferanten (z. B. Großreifen, Motorradreifen, Oldtimerreifen, Quad-Reifen usw.) erachten wir deshalb einen Lagerbestand von 50.000 Reifen als Mindestanforderung.

PAKETDATEN

Unsere Kunden bestellen vermehrt bedarfsorientiert und vermeiden Einlagerungen. Die Ware wird also nach der Bestellung zeitnah benötigt, um Endkundentermine halten zu können. Neben einer angemessenen Lieferzeit gehört deshalb auch die Bereitstellung von Paketdaten zu einer Grundvoraussetzung für die Listung bei GETTYGO.

FRACHTFREIE LIEFERUNG AB 1 STÜCK

Ein prägendes Alleinstellungsmerkmal für GETTYGO ist die frachtfreie Lieferung bereits ab 1 Stück (Ausnahme Großreifen ab 17,5 Zoll). Wir bitten unsere Lieferanten daher, jegliche Frachtkosten generell mit einzupreisen.

RÜCKNAHMEN

In Ausnahmefällen kommt es vor, dass unsere Kunden Ware falsch oder zu viel bestellen. In diesen Fällen erwarten wir, dass unsere Lieferanten mindestens innerhalb von 14 Tagen nach Bestellung bereit sind, die Ware gegen eine marktübliche Gebühr zurückzuholen.

ABWICKLUNG RECHNUNGSSTELLUNG

Zur Ressourcenschonung und für mehr Effizienz arbeitet unsere Buchhaltung größtenteils papierlos. Wir erwarten daher von unseren Lieferanten eine Rechnungsstellung in vereinbartem Rahmen auf digitalem Weg, als PDF oder falls möglich als strukturierte Rechnungsdatei beispielsweise im csv-Format.

ERSTKLASSIGE ERREICHBARKEIT

Wir übernehmen die komplette Kommunikation zum Warenempfänger. Den Großteil der Kundenanfragen fangen wir intern ab. Benötigen wir dennoch Informationen von Ihnen, müssen diese gewährleistet sein. Hierzu benötigen wir einen deutschsprachigen und mindestens während unserer Geschäftszeiten (8 Uhr bis 17 Uhr) per Mail und Telefon erreichbaren Kontakt.

ZEITNAHE MELDUNG ÜBER ETWAIGE PROBLEME

Bei aller Sorgfalt kann ab dem Bestelleingang bei Ihnen bis zur Zustellung bei unserem Kunden auch mal ein Hindernis auftauchen. Ob Lagerdifferenzen oder etwaige Zustellhindernisse, wir müssen Bescheid wissen, sobald Sie es wissen. Nur so können wir gemeinsam den Vorgang zur Kundenzufriedenheit zu lösen.

DER BEGINN EINER WUNDERBAREN PARTNERSCHAFT

Es gibt also gute Gründe für eine Zusammenarbeit mit GETTYGO. Schlagen Sie ein und ergänzen Sie unser Angebot als leistungsstarker Lieferant. Wir freuen uns auf Sie.

GETTYGO

GETTYGO GmbH · Werner-von-Siemens-Straße 2–6 · D-76646 Bruchsal · info@gettygo.de · www.gettygo.de